

2024

現場受け入れ型インターンシップ

ポスト情報

地域エリア

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J1.【北海道エリア】 法人顧客に対するソリューションビジネスの技術的支援、営業拡大への貢献(収益増)</p>	<p>下記内容についてインターンシップ時の事業環境に応じて体験内容を決定します。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・案件技術支援を通じた、新規案件の創出と案件複合化等による受注額の拡大を目指す取り組みの策定。 ・お客様への提案について技術的な提案支援、導入支援を実施。 ・北海道支社内におけるドコモ商材とコミュニケーションズ商材のクロスセル拡大に向けた技術支援活動展開による、案件創出支援。 ・Com/ドコモのプロダクトを組み合わせた新たなソリューションビジネスの拡大による収益確保・拡大に向け、支援強化、提案機会拡大活動を行う。 	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ICT活用、DX推進等における業界毎の特性を把握し提案活動、施策検討等のマーケティングに役立てたい、興味がある、伸ばしたい(成長)と思っている方 ・通信業界に興味があり、ネットワーク/サーバー技術の基礎知識がある方 ・現場経験を踏まえた設計・構築に興味がある方 ・一定のサービス分野に留まらず、幅広いサービスに精通してお客様の多方面/分野の提案活動に携わってみたいと考えている方 	<p>※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定)</p> <p>NTTコミュニケーションズ 北海道支社 〒060-0001 北海道札幌市中央区北1条西14丁目6 ドコモ北海道ビル本館10階</p>	<p>NTTコミュニケーションズ(北海道支社)</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J2.【東北エリア】 法人顧客へのソリューション販売の営業活動	・東北エリアの金融顧客に向けたアカウント営業業務 ・コンサルティングを通じたソリューション営業およびモバイル/固定回線サービスに関連するモバイル商材や固定NW、クラウド、セキュリティ関連商材等のセールス	【必須】 ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること 【推奨】 ・通信業界、法人営業に興味があり、東北エリアの企業との関りを持ちたい方 ・モバイルやインターネットなど通信やITについての基本的な知識があること (レベル:ITパスポート取得相当)	※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定) NTTコミュニケーションズ 東北支社 〒980-0011 仙台市青葉区上杉1丁目1-2 ドコモ東北ビル15F	NTTコミュニケーションズ(東北支社)
J3.【東北エリア】 法人顧客へのソリューション販売をサポートするセールスエンジニア	(株)ドコモビジネスソリューションズ東北支社の法人顧客へのソリューション販売のサポート	【必須】 ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること 【推奨】 ・通信業界、法人営業に興味があり、東北エリアの企業との関りを持ちたい方 ・モバイルやインターネットなど通信やITについての基本的な知識があること (レベル:ITパスポート取得相当)	※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定) NTTコミュニケーションズ 東北支社 〒980-0011 仙台市青葉区上杉1丁目1-2 ドコモ東北ビル15F	NTTコミュニケーションズ(東北支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J4.【東海エリア】 dポイント・d払い加盟店開拓、既存加盟店へのデジタルマーケティングを活用した販売促進支援及び広告・CRM商材の販売</p>	<p>①～③について、インターシップ時に決定する。 ①共通ポイントの市場環境、競合、課題の理解による加盟店開拓の体験 ②dポイント・d払いのサービス内容、ドコモのマーケティングDX商材の理解 ③既存加盟店様に対するdポイント・d払いの利用促進施策の企画</p>	<p>【必須】 ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること ・企業・団体等に向け、課題把握と解決策の提示と解決に向けた実行の活動に1ヵ月以上従事した経験を有すること ・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで数表・グラフの資料作成ができること ・社内外を問わずコミュニケーションをとることができること</p> <p>【推奨】 ・利用者として小売・サービスなどの店舗/ECサイトにて「dポイント」「d払い」の利用経験があること</p>	<p>NTTドコモ 東海支社 〒461-8565 名古屋市東区東桜一丁目1番10号 アーバンネット名古屋ビル 12F ※勤務形態:オフィスベースまたはお客様先</p>	<p>NTTドコモ（東海支社）</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J5.【東海エリア】 大企業のお客さまへの営業活動	<ul style="list-style-type: none"> ・大企業のお客さまに向けたアカウント営業 ※経営課題解決型提案を推進し、新規案件の創出を図る ・お客さまとの協業によるビジネス創出 ※お客さまと自社のアセットを活かして新たなビジネスの検討 ※製造業/サービス業などのお客さまへのアプローチを実施 	【必須】 <ul style="list-style-type: none"> ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること ・チャレンジ精神/コミュニケーション能力/協調性/チームワーク力があること 【推奨】 <ul style="list-style-type: none"> ・モバイルやインターネットなど通信やITについての基本的な知識があること(レベル:ITパスポート取得相当) 	※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定) 〒461-0005 愛知県名古屋市東区東桜1-1-10 アーバンネット名古屋ビル 9階	NTTコミュニケーションズ(東海支社)
J6.【東海エリア】 大企業のお客さまへの営業活動	<ul style="list-style-type: none"> ・大企業のお客さまに向けたアカウント営業 ※経営課題解決型提案を推進し、新規案件の創出を図る ・お客さまとの協業によるビジネス創出 ※お客さまと自社のアセットを活かして新たなビジネスの検討 ※流通・サービス業を中心としたお客さまへのアプローチを実施 	【必須】 <ul style="list-style-type: none"> ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること ・チャレンジ精神/コミュニケーション能力/協調性/チームワーク力があること 【推奨】 <ul style="list-style-type: none"> ・モバイルやインターネットなど通信やITについての基本的な知識があること(レベル:ITパスポート取得相当) 	※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定) 〒461-0005 愛知県名古屋市東区東桜1-1-10 アーバンネット名古屋ビル 9階	NTTコミュニケーションズ(東海支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J7.【東海エリア】 自治体DXに関する提案営業活動	<ul style="list-style-type: none"> 自治体DXプロジェクトの推進 社内外パートナーとの共創によりICTソリューションを構築／提供し、自治体推進事業のプロジェクトマネジメントを行う。 自治体へのコンサルティング営業 プロジェクト提案フェーズにおいて、自治体課題のヒアリングおよび分析、ソリューション選定等のコンサルティングを行い、地域課題を解決し社会貢献を目指す <p>※自治体DX事例：自動運転実証、自治体業務のデジタル化、自治体施設の人流分析等</p>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> インターンシップ期間中、勤務地への入社、プロジェクト実施先(愛知県内)への訪問が可能であること <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> モバイル、インターネット等、ITの基本的な知識があること <p>(レベル:ITパスポート取得相当)</p> <ul style="list-style-type: none"> Excel、PowerPoint、Word等オフィスソフトの基本的な操作ができること <p>【求める人物像】</p> <ul style="list-style-type: none"> 前例のない新しい取り組みに対して、楽しみながら主体性を持って取り組むマインドがある 	<p>※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定)</p> <p>〒461-0005 愛知県名古屋市東区東桜1-1-10 アーバンネット名古屋ビル 10階</p>	NTTコミュニケーションズ(東海支社)
J8.【東海エリア】 主に大企業のお客さま向けICTソリューション提供	<ul style="list-style-type: none"> 東海エリアに本社がある大企業へのお客さま向けソリューション提案(技術コンサルティング含む)とシステムインテグレーション業務 主な技術要素は、ネットワーク(無線技術含む)、クラウドに加え、データ利活用可能なプラットフォーム 本期間を通して、業務遂行に必要な簡易的なテクニカルスキルだけでなく考察力と発想力への習得・強化を計画 	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること(お客さま訪問を含む場合あり) チャレンジ精神/コミュニケーション能力/協調性/チームワーク力があること <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> 物事に興味を持って取り組むことができること 	<p>※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定)</p> <p>〒461-0005 愛知県名古屋市東区東桜1-1-10 アーバンネット名古屋ビル 10階</p>	NTTコミュニケーションズ(東海支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J9.【関西エリア】 コンシューマ通信・スマ マートライフサービス のマーケティング、お よび販売戦略の立案/ 施策実施	下記内容についてインターンシップ時の事業環境に応じ体 験内容を決定する ・コンシューマ通信(回線/光等)の契約増、利用促進に向け た戦略/施策立案 ・スマートライフサービス(dポイント/d払い/dカード/映像 系サービス等)の契約増、利用促進に向けた戦略/施策立案 ・顧客分析によるカスタマージャーニーを捉えた上記施策 の実施	【必須】 ・インターンシップ期間において、一定日数勤 務地への出社が可能であること 【推奨】 ・通信業界へ興味があり、学生活動(ゼミ・サー クル・アルバイト・その他)において、マーケ ティング活動や販促/集客活動の経験がある こと	※勤務形態:リアルとリモ ートのハイブリッド(リアル多 め想定) NTTドコモ 関西支社 〒530-0001 大阪府大阪 市北区梅田1丁目10-1 梅 田DTタワー 25階	NTTドコモ (関西支社)
J10.【関西エリア】 dポイント/d払い加盟 店・自治体・企業への 広告OMOサービスの 営業戦略立案、および 営業活動	下記内容についてインターンシップ時の事業環境に応じ体 験内容を決定する ・ドコモが有するデータやソリューションを活用し、dポイン ト/d払い加盟店・自治体・企業等へのマーケティングサービ スの営業戦略立案、および営業活動/営業活動支援 ・パートナーデータ、パートナーメディアを活用したリテール DX支援等の戦略立案、施策実行	【必須】 ・インターンシップ期間において、一定日数勤 務地への出社が可能であること 【推奨】 ・通信業界へ興味があり、学生活動(ゼミ・サー クル・アルバイト・その他)において、マーケ ティング活動や販促/集客活動の経験がある こと ・Web広告、デジタルマーケティング知識全般 を有する方、またその実務経験を有すること	※勤務形態:リアルとリモ ートのハイブリッド(リアル多 め想定) NTTドコモ 関西支社 〒530-0001 大阪府大阪 市北区梅田1丁目10-1 梅 田DTタワー 26階	NTTドコモ (関西支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J11.【関西エリア】 コンシューマ通信・スマートライフサービス(コンシューマ向け/ビジネス向け)、およびカスタマージャーニー分析によるデータドリブンマーケティング</p>	<p>下記内容についてインターンシップ時の事業環境に応じ体験内容を決定する</p> <ul style="list-style-type: none"> ・事業課題をとらえ、コンシューマ通信、スマートライフサービス(コンシューマ向け/ビジネス向け)を横断したデータ分析、および分析に基づいたアクションプランの策定 ・アクション前後を含めた顧客行動/状態の推移分析による、施策効果検証およびネクストアクションの策定 ・カスタマージャーニー分析 <p>※単純な販売実績等のデータ集計・可視化等については、各主管担当にて実施</p>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること ・エクセルを用いた簡易なデータ集計・可視化ができる <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・通信業界へ興味があり、学生活動(ゼミ・サークル・アルバイト・その他)において、マーケティング活動や販促/集客活動、データ分析(発表含む)の経験があること ・Web広告、デジタルマーケティング知識全般を有する方、またその実務経験を有すること ・tableauの利用経験あり ・SQLの基本的な知識および活用経験あり ・python(pandas等)を用いたデータ整形・可視化ができる 	<p>※勤務形態:リアルとリモートのハイブリッド(リアル多め想定)</p> <p>NTTドコモ 関西支社 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田1丁目10-1 梅田DTタワー 27階</p>	<p>NTTドコモ (関西支社)</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J12.【関西エリア】 世界トップシェアの製造業顧客と新たな価値を創出する法人セールス業務	関西エリアに本社機能を有する世界トップシェア企業の顧客とともに、新たな市場価値を提供する「共創」の取り組みを、法人セールスの立場から経験して頂きます。顧客企業とNTTコミュニケーションズおよびNTTグループの強みを理解し、それを掛け合わせた新たなビジネス創出および社会課題解決を目指した営みに参加頂きます。	【必須】 ・新たなビジネスの創出や、それを通じての社会課題解決に向けた仕事への強い関心を有すること ・顧客や社内外のステークホルダーとの連携の基礎となるコミュニケーション能力を有すること ・未知の領域にも果敢にチャレンジする意欲を有すること	・〒530-0001 大阪府 大阪市北区梅田1丁目10 番1号 梅田DTタワー12F	NTTコミュニケーションズ(関西支社)
J13.【関西エリア】 世界シェアトップクラスの製造業顧客に対する法人セールス業務	NTTコミュニケーションズ(NTTドコモの法人事業)の法人営業担当として、関西エリアに本社機能を有する世界シェアトップクラスの製造業のお客様に対する営業活動を行います。 次の業務への参加を想定しております。 ・農業DXの提案に付随する資料作成、顧客とのミーティング ・モバイル契約更新提案、アフターフォロー対応 ・セキュリティサービスの提案	【必須】 ・社内外を問わず自らコミュニケーションをとることができること ・新しい事柄に対し積極的に情報収集が行えること 【推奨】 ・これまで属していた組織において、課題把握と解決策の提示、解決に向けた具体的な行動を起こした経験を有すること ・PowerPointの一般的な操作、Excelでの簡単な関数操作	・〒530-0001 大阪府 大阪市北区梅田1丁目10 番1号 梅田DTタワー12F	NTTコミュニケーションズ(関西支社)

地方支社

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J14.【関西エリア】 先端技術とお客様 ニーズをマッチングし、 新たな市場を切り拓 くイノベーションリー ダー・企画業務</p>	<p>NTTコミュニケーションズでは、最先端の技術を用いて、お客様の課題解決と新たな価値創造に取り組んでいます。</p> <p>インターンシップでは、以下の業務から実際のプロジェクトを体験いただけます。</p> <p>①革新的ソリューションの企画・提案</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社内外の先端技術(NTTドコモ、NTTグループ各社の研究成果を含む)を幅広く調査し、その特徴と可能性を探る ・法人・公官庁市場の動向、ニーズ、課題を深く理解し、潜在的な機会を発掘 ・技術シーズとマーケットニーズをマッチングさせ、イノベティブなソリューションを立案、提案 <p>②生成AI活用によるビジネス変革</p> <ul style="list-style-type: none"> ・Tsumuzumi、ChatGPTといった生成AIを活用し、お客様の業務効率化・高度化を支援するソリューションを企画 ・自社サービスと顧客課題を分析し、AIを用いたソリューション提案を効率化・自動化するためのプロンプト設計(プロンプトエンジニアリング)に挑戦 	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・旺盛な知的好奇心を持ち、新しい技術や可能性を主体的に探求できる方 ・複雑な問題に対し、論理的かつ戦略的に分析・立案できる方 	<p>〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田1丁目10番 梅田DTタワー</p>	<p>NTTコミュニケーションズ(関西支社)</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J15.【関西エリア】 ITの活用によりお客 様の課題解決やDX 推進を実現させるソ リューションエンジ ニア業務	<p>法人事業におけるソリューションエンジニアとして、お客様へのソリューション提案から構築・導入、運用までを担当しています。</p> <p>インターンシップにおいては以下のような業務を体験していただきます。</p> <p>※状況により内容は変更となる可能性があります。</p> <p>■ソリューション提案 お客様からヒアリングした課題や要件に応じて最適な提案内容を考えたり、費用の見積もりを行います。</p> <p>■ソリューション構築 ソリューションの具体的な実現方法を検討した上でシステムの開発や構築を行い、サービス開始に向けた対応を行います。</p> <p>5GやIoT、XR・メタバース、CRM、コールセンタシステム、アジャイル開発といった様々なソリューション分野の業務を経験することができます。</p> <p>また、導入したサービスの運用や監視についても知ることができます。</p>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ソリューション業務や新しい技術に興味・関心がある方 ・仕事や業務に前向きに取り組める方、挑戦心のある方 ・チームにおいて円滑なコミュニケーションが取れる方 <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ITパスポートや基本情報技術者といった資格を保有していたり、ITに関する基本的な知識やスキルのある方 ・大学での勉強等により、ネットワークやプログラミングに関する知識や経験のある方 	〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田1-10-1 梅田DTタワー	NTTコミュニケーションズ(関西支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J16.【関西エリア】 重点ユーザーのソリューション案件に関する提案、設計、構築、運用業務	関西エリアを代表する法人ユーザー／国家プロジェクトに対するITインフラ基盤関連ソリューションの提案、設計、構築業務をプロジェクトメンバーの一員として設計、構築、運用業務を実施いただきます。	【必須】 ・失敗を恐れず、不確実な未来への挑戦し、柔軟で臨機応変な対応をしながらやり抜く責任感のある方 ・目標達成に向けて、お客様やチームメンバーとともにPJを成功に導くコミュニケーションが取れる方。 ・新たな技術・知識への興味関心を持ち、継続的なスキルアップを図って自身を成長させたいと考えている方 ・お客様にとってメリットのあるソリューションの提案等創意工夫をしようとするマインドをお持ちの方。 【推奨】 ・ネットワーク、サーバ、クラウド等のIT技術・基本知識を有すること	〒530-0003 大阪府大阪市北区堂島3丁目1-59	NTTコミュニケーションズ(関西支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J17.【関西エリア】 エンターテインメント サービス分野等のア カウント営業業務	法人のお客様へのヒアリングを通じた課題に対して、ド コモビジネスの強みを活かしたご提案やビジネスモデル の検討を経験いただきます。	【必須】 ・法人営業に興味があり、お客様と接する業務を 経験したいと考えている方 ・チームとして取り組む姿勢があること 【推奨】 ・通信サービス、通信市場に興味があること ・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで 数表・グラフの資料作成ができること	〒530-0001 大阪府大 阪市北区梅田1-10-1 梅 田DTタワー13F	NTTコミュニケーションズ(関西 支社)
J18.【関西エリア】 医療、教育、メディア (放送、新聞社)分野の アカウント営業業務	医療(病院等)、教育(大学、高等学校等)、メディア(放送 局、新聞社)業界のアカウントユーザに対して、DX化を 中心としたコンサルティング・提案・セールス等の業務を 体験していただきます。	【必須】 ・法人営業に興味があり、お客様と接する業務を 経験したいと考えている方 ・医療、教育、メディア分野のDX化に関心があり、 提案・セールスを経験したい方 【推奨】 ・通信サービス、通信市場に興味があること ・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで 数表・グラフの資料作成ができること	〒530-0001 大阪府大 阪市北区梅田1-10-1 梅 田DTタワー13F	NTTコミュニケーションズ(関西 支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J19.【関西エリア】 教育ソリューション関連の営業支援業務</p>	<p>関西エリアの各県域自治体・教育委員会、私学に関する教育ソリューション営業戦略を策定。</p> <p>さらに、営業支援担当として、自らも営業とともに顧客対応を実施し、教育分野における課題の解決に向けた提案活動を行っていただきます。</p> <p>※教育ソリューション(教育ICT整備に向け、LTE端末・付随する周辺機器・アプリケーション(パートナー商材含む)及び コム、ドコモの持つ先進技術(5G・IoT・AIなど)を活用し、教育分野の課題解決を行います</p>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社会課題や顧客課題の解決、お客様価値向上に熱意がある方 ・何事にも前向きにチャレンジできる方(文系・理系問わず) <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・顧客や社内外のステークホルダと信頼関係を築くためのコミュニケーション能力があること ・自分の考えを体系的に整理し、市場に対する仮説を立案できる 	<p>〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田1-10-1 梅田DTタワー</p>	<p>NTTコミュニケーションズ(関西支社)</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J20.【中国エリア】 dポイント・d払い加盟店開拓、既存加盟店へのデジタルマーケティングを活用した販売促進支援及び広告・CRM商材の販売</p>	<p>d払い、dポイント加盟店開拓体験 共通ポイントの市場環境、競合、課題の理解 dポイント・d払いのサービス内容、ドコモのマーケティングDX商材の理解 既存加盟店様に対するdポイント・d払いの利用促進施策の企画</p>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること ・企業・団体等に向け、課題把握と解決策の提示と解決に向けた実行の活動に1ヵ月以上従事した経験を有すること ・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで数表・グラフの資料作成ができること ・社内外を問わずコミュニケーションをとることができること <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・利用者として小売・サービスなどの店舗/ECサイトにて「dポイント」「d払い」の利用経験があること 	<p>NTTドコモ 中国支社 〒730-8566 広島市中区大手町4-1-8 ドコモ広島大手町ビル ※勤務形態：オフィスベースまたはお客様先</p>	<p>NTTドコモ（中国支社）</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J21.【中国エリア】 顧客へのコンサルティングセールス	中国地方のお客さまをターゲットとしたコンサルティングセールス業務 ・コンサルティングを通じた新規ソリューション営業およびモバイル/固定回線サービスに関連するモバイル商材や固定NW、クラウド、セキュリティ関連商材等のセールス ・コンサルティングを通じた既存でご利用いただいているモバイル/固定回線サービスの継続利用および拡大	【必須】 インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること 【推奨】 ・通信業界、法人営業に興味があり、中国地方の企業との関わりを持ちたい方	〒730-8566 広島市中区大手町4-1-8 ドコモ広島大手町ビル17F	NTTコミュニケーションズ(中国支社)
J22.【中国エリア】 法人営業をサポートするセールスエンジニア	・担当する顧客に対する営業活動を通じて、設定した数値目標を達成する ・音声・データ・セキュリティ・クラウド等テクニカルスキルを活かした受注支援・構築業務	【必須】 インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること 【推奨】 ・ICTに関わる公的資格(ITパスポート等)を有していること	〒730-8566 広島市中区大手町4-1-8 ドコモ広島大手町ビル17F	NTTコミュニケーションズ(中国支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J23.【四国エリア】 法人ユーザーに対するソリューション営業 支援・技術営業	・コンサルティングを通じた新規ソリューション営業およびモバイル/固定回線サービスに関連するモバイル商材や固定NW、クラウド、セキュリティ関連商材等のセールス ・サービス・ソリューション提案における技術支援・受注後の構築支援	【必須】 インターンシップ期間において、一定日数勤務地への出社が可能であること 【推奨】 ・ICTに関わる公的資格(ITパスポート等)を有していること	〒760-0018 香川県高松市天神前9番1 2号 ドコモ天神前ビル5F	NTTコミュニケーションズ(四国支社)

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
<p>J24.【九州エリア】 dポイント・d払い加盟店開拓、既存加盟店へのデジタルマーケティングを活用した販売促進支援及び広告・CRM商材の販売</p>	<p>①～③について、インターシップ時に決定する。</p> <p>①共通ポイントの市場環境、競合、課題の理解による加盟店開拓の体験</p> <p>②dポイント・d払いのサービス内容、ドコモのマーケティングDX商材の理解</p> <p>③既存加盟店様に対するdポイント・d払いの利用促進施策の企画</p>	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・インターンシップ期間において、勤務地への出社が可能であること ・企業・団体等に向け、課題把握と解決策の提示と解決に向けた実行の活動に1ヵ月以上従事した経験を有すること ・PowerPointでのプレゼン資料作成、Excelで数表・グラフの資料作成ができること ・社内外を問わずコミュニケーションをとることができること <p>【推奨】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・利用者として小売・サービスなどの店舗/ECサイトにて「dポイント」「d払い」の利用経験があること 	<p>NTTドコモ 九州支社 〒810-0004 福岡市中央区渡辺通2-6-1 西鉄薬院駅ビル ※勤務形態：オフィスベースまたはお客様先</p>	<p>NTTドコモ（九州支社）</p>

地域エリア

ポスト名	業務内容	応募要件	勤務地	受け入れ会社
J25.【九州エリア】 法人顧客に対するソリューション提案支援、及び構築・プロジェクトマネジメントを行うソリューションエンジニア	九州支社のソリューションエンジニアとしての業務に参画する。 なおインターンシップ時の事業環境に応じて体験内容を決定する。 現時点の候補は以下の通り ・実案件における対応(お客様へのソリューション提案について技術的な提案支援/導入支援、ベンダ対応など) ・お客様へのソリューション提案書の策定 ・仮想案件を設定し、ソリューションエンジニアの業務を一気通貫で実施 ・通信、映像伝送等のデモ環境の設定	【必須】 ・インターンシップ期間において、勤務地への出社が可能であること。原則対面での実施としたい。 【推奨】 ・通信業界、法人営業に興味があり、九州エリアの企業との関りを持ちたい方 ・モバイルやインターネットなど通信やITについての基本的な知識があること(レベル: ITパスポート取得相当)	NTTコミュニケーションズ 九州支社 〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-6-1 西鉄薬院駅ビル 13階	NTTコミュニケーションズ(九州支社)